



PROGRAMME DE FORMATION EN PRÉSENTIEL

TRANSFERT SAVOIR-FAIRE SIGNALÉTIQUE : PACK OPTIMUM (210 H)

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Être capable de recevoir un client, proposer un produit adapté au besoin, calculer un prix de vente, créer une maquette, fabriquer de la signalétique, poser du marquage publicitaire et mettre en place un plan marketing.

La formation complète recouvre les différents aspects du métier de la signalétique pour aborder en toute sérénité la gestion d'une agence de signalétique.

STAGIAIRE

PRÉ-REQUIS

Avoir des bases en Infographie.

Le contenu de la formation sera adapté en fonction des compétences du stagiaire.

DURÉE DE LA FORMATION ET MODALITÉS D'ORGANISATION

Durée : 30 jours soit 210 heures

Du lundi au vendredi de 9 h 00 à 12 h 30 et de 14 h 00 à 17 h 30

LIEUX DE LA FORMATION

Siège CHORUS / PANO France
1 rue du Bocage – 33200 Bordeaux
Agence PANO Le Bouscat, agence pilote
245 bd Godard – 33110 Le Bouscat
Agence PANO Mérignac, agence pilote
99 avenue de la Marne – 33700 Mérignac
Agence PANO Bègles, agence pilote
48 route de Toulouse – 33800 Bordeaux
Agence PANO Bordeaux Rive Droite,
Bordeaux Rive Droite, agence pilote
Parc d'Activités Docks Maritimes, 3 quai
Carriet – 33310 Lormont

CONTENU DE LA FORMATION

Gestion commerciale : découverte des besoins, proposition, réponse aux objections
(15 heures)

Produits : adhésifs, matières, supports, fournisseurs
(30 heures)

Tarifs : calculs de prix, marges
(15 heures)

Infographie : logiciels Illustrator, Photoshop et Winplot
(52 heures)

Outils de production : traceur numérique, lamineur, plotter de découpe, presse à textile
(22 heures)

Techniques de pose : décoration adhésive, signalétique et dépose
(52 heures)

Marketing : plan de communication, prescripteurs
(24 heures)

MOYENS ET MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Mise en situation pour les modules : Gestion Commerciale, Outils de production.
Exercices donnés pour les modules : Produits, Infographie, Tarifs.
Livret de suivi de formation
Logiciel de formation interactif pour tous les modules

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Mise en situation pour les modules : Gestion Commerciale, Outils de production.
Exercices donnés pour les modules : Produits, Infographie, Tarifs.
Contrôle continu.

MOYENS TECHNIQUES

Salle de formation dédiée
Outil informatique : ordinateur portable avec logiciels d'infographie
Outils production : plotter et presse à textile
Accessoires « techniques de pose » : cutter, mètre, règles, vaporisateur, raclette,
Matériels : morceaux de carrosserie et vitres